

Wir sind ein global agierendes Unternehmen, unsere Produkte und unsere Fertigungsprozesse übertreffen die hohen internationalen Standards. Wir bestechen durch unsere Innovationskraft und die exzellente Qualität unserer Produkte. Im Rahmen der weiteren Entwicklung unseres Unternehmens suchen wir zur Ergänzung unseres jungen Teams neue Teamplayer in einem agilen Arbeitsumfeld. Wir bieten einen abwechslungsreichen und zukunftssicheren Arbeitsplatz in einem motivierten Team mit leistungsgerechter Bezahlung.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir in Vollzeit

# AUSSENDIENSTMITARBEITER (M/W/D) DIGITALE IMPLANTATPROTHETIK IM DIREKTVERTRIEB IN BAYERN

Sie repräsentieren als Außendienstmitarbeiter (m/w/d) in Bayern im Angestelltenverhältnis ein für die Herstellung und Vertrieb von Implantatprothetikteilen, sowie dem digitalen Workflow zugehörigen Produkten, zertifiziertes und national, sowie international solide aufgestelltes deutsches mittelständiges Unternehmen. Unser anspruchsvolles Kundenklientel, zahntechnische Labore und Zahnärzte mit angeschlossenen Praxislabor, schätzen die freundliche und kompetente Beratung, die individuelle Betreuung und vertrauen auf die Qualität unserer breiten innovativen Produktpalette „Made in Germany“.

## Ihr Profil:

- Sie haben möglichst Berufserfahrung im Direktvertrieb digitaler zahntechnischer Produkte oder sind ein engagierter und talentierter Seiten- oder Neueinsteiger.
- Sie überzeugen durch ihre freundliche, souveräne und positive Ausstrahlung, gepaart mit rhetorischem Geschick und sozialer Kompetenz.
- Zu Ihrer hohen Leistungsbereitschaft verfügen Sie außerdem über Organisations- und Kommunikationstalent, sind flexibel, zielorientiert und durchsetzungsstark.
- Sie verfügen über sehr gute Grundkenntnisse in den Officeanwendungen Word, Excel und PowerPoint.

## Ihre Aufgaben:

- Im Direktvertrieb stärken Sie unsere Marktpräsenz im Bereich hochwertiger digitaler Implantatprothetik.
- Sie betreuen und bauen unsere bestehenden Kunden (beziehungen) aus und erweitern unsere Kundenbasis durch die Akquise von Neukunden.
- Durch Produktpräsentationen und Beratungen unserer digitalen Komponenten in Zahntechnischen Laboren- sowie Praxislaboren ist das Ziel der Verkaufsabschluss in Kombination mit einer sehr guten nachhaltigen Kundenbindung.
- Sie informieren über Markt- und Wettbewerbsaktivitäten.
- Sie scheuen es nicht, uns auf Messen, Ausstellungen und Kongressen, gelegentlich auch an Wochenenden, zu repräsentieren.

Wenn Sie sich in diesem Anforderungsprofil wiederfinden, dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen bitte an: [karriere@nt.dental](mailto:karriere@nt.dental)

## NT-Trading GmbH & Co. KG

Personalabteilung  
G.-Braun-Straße 18 · 76187 Karlsruhe · Germany  
T +49 (0) 721 - 961 999 - 0