

Steigen Sie in das krisensichere Zukunftsfeld der digitalen Medizintechnik ein!

Wir sind ein international erfolgreich agierendes Unternehmen im Bereich Entwicklung, Produktion und Vertrieb hochwertiger medizinischer Produkte für die digitale CAD/CAM Dentalprothetik. Gerne können Sie uns auf unserer Internetpräsenz unter www.nt.dental/de/unternehmen kennenlernen!

Um unsere Organisation zu verstärken suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D)

Der/die Positionsinhaberin übernimmt operative Aufgaben im Backoffice der Vertriebsmannschaft. Er/sie unterstützt den Vertriebsaußendienst bei Kundenanfragen und sorgt für eine schnelle und zuverlässige Versorgung der Kunden.

Ihre Aufgaben

- Erfassung und Bearbeitung von Kundenaufträgen (national und/oder international)
- Eigenverantwortliche, serviceorientierte Beratung, sowie Betreuung unserer Kunden und Vertriebspartner weltweit
- Rechnungsstellung
- Angebotserstellung
- Retourenabwicklung
- Reklamationsbearbeitung
- Unterstützung des Mahnwesens
- Stammdatenpflege
- Ansprechpartner des Vertriebsaußendienstes

Ihr Profil

- Kaufmännische Ausbildung oder mindestens drei Jahre
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift von Vorteil
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Kommunikationsfähigkeit, Spaß an Kundenberatung und -betreuung, Offenheit für andere Kulturen
- Hohe Eigeninitiative, Lösungsorientierung, Zuverlässigkeit und Teamgeist
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen, Erfahrung mit ERP-Programmen präferiert

Wir bieten

- Ein dynamisches Unternehmen und internationales Umfeld in dem Wachstumsmarkt der Dentalimplantologie
- Eine verantwortungsvolle Aufgabe, eigenständiges Arbeiten mit Entwicklungschancen
- Intensive Einarbeitung durch erfahrene Kolleginnen und Kollegen
- Offene und kollegiale Teamkultur mit flachen Hierarchien und einem vom Vertrauen geprägten Führungsstil
- Zuschüsse für Jobbike, betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen, kostenlose Getränke

- Sehr gute Verkehrsanbindung (auch mit ÖPNV oder Fahrrad) sowie reservierte Parkplätze
- Flexible Arbeitszeiten, zeitweise Homeoffice
- 30 Tage Urlaub

Wenn Sie sich in diesem Anforderungsprofil wiederfinden, dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen bitte an: karriere@nt.dental

NT-Trading GmbH & Co. KG

Benjamin Schilling
G.-Braun-Straße 18, 76187 Karlsruhe
T +49 (0) 151 7475 0000